**Лекция15. Государственное регулирование**

**внешнеэкономической деятельности.**

 15.1. Регулирование внешнеэкономической деятельности:

 содержание, виды, характер и инструменты.

 Внешнеэкономическая деятельность государства ныне действенно влияет на формирование структуры, динамику развития и устойчивость национальной экономики. Внешнеэкономическая деятельность Казахстана реализуется как на уровне государства, так и на уровне отдельных хозяйствующих субъектов.  В современной мировой экономике отмечаются интеграционные процессы (ЕС и др.), но в целом это конгломерат различных систем хозяйствования, раздираемых межгосударственными, региональными интересами. Следовательно, Казахстану необходимо реалистично оценить состояние своей экономики, и определить роль и место в будущем экономическом сообществе исходя из национальных интересов и безопасности. Рациональная внешнеэкономическая политика государства может привести к повышению темпов роста валового внутреннего дохода, посредством ускоренного внедрения высокотехнологичного производства, повышению концентрации производства и эффективности инвестиций. В этих условиях весьма важное значение приобретает государственное регулирование внешнеэкономической деятельности.

 Определение методов, механизмов и инструментов государственного регулирования основывается на теоретических выводах международных экономических отношений. В научной и учебной экономической литературе не сложилось четкого разграничения понятий «международные экономические отношения» и «внешнеэкономическая деятельность». Одни и те же понятия в одном случае называют формами, а в другом случае видами. В одном случае перечень форм включает мировую торговлю и ряд других видов деятельности, в другом включает ту же мировую торговлю и некоторые другие вещи, которые перечислены в первом случае. Хотя по содержанию понятие «внешнеэкономическая деятельность» подразумевает занятие, труд сотрудников органов власти, в то время как отношение выражает связь явлений, направление взаимной связи. **Внешнеэкономическая деятельность (ВЭД) представляет собой совокупность методов и средств торгово-экономического, научно-технического сотрудничества, валютно-финансовых и кредитных отношений с зарубежными странами.**

 Следовательно, ВЭД Казахстана – это деятельность субъектов по экспорту и импорту товаров и услуг, иностранных инвестиции, совместного предпринимательства, валютно-финансовых и кредитных отношений, научно-технического и культурного сотрудничества со странами мирового сообщества. В основе и первичным отношением во внешнеэкономической деятельности находится торговля. Внешняя торговля - это та же деятельность, но направленная на внешние рынки. В процессе торговли устанавливаются связи.

 Наряду с этими понятиями существует понятие «международная торговля», которая отражает отношения, складывающиеся по поводу продажи и купли товаров и услуг между продавцами и покупателями различных стран как общее понятие выражающее всеобщее отношения. Одно из различий между ними заключается в том, что от тех или иных мер государства деятельность субъектов может прекратиться или начинаться, а отношения могут продолжаться или еще не возобновляться. Допустим, торговля идет, а международных отношений нет.

Возникает вопрос – к чему такое уточнение? Весь вопрос в данном случае заключается в том – какие органы власти нужны и чем они должны заниматься? Кто и от каких органов власти должен получить ответ на свой запрос? Государство регулирует деятельность, складывающиеся взаимосвязи у субъектов отношений с зарубежными предпринимательскими структурами.

 В рассматриваемом случае внешнеэкономической деятельностью должны заниматься министерства и ведомства непосредственно связанные с экономическими, финансовыми, научными, технико – технологическими, социальными, культурными видами деятельности. Они обязаны регулировать деятельность субъектов занятых в этих сферах с субъектами других стран. Межгосударственными соглашениями, следовательно, должны заниматься органы власти отвечающие за связи и направления связи граждан и учреждений установивших эти отношения (МИД, Правительство и др.). ВЭД государственных органов власти направлена на установление межгосударственных основ сотрудничества, создание правовых, экономических и политических механизмов, стимулирующих развитие и повышение эффективности внешнеэкономических связей для отдельных хозяйствующих субъектов.

 Таким образом, субъектами ВЭД являются физические и юридические лица, фирмы, государственные органы власти. К субъектам ВЭД относят также: торгово – промышленные палаты, торговые представительства стран в других государствах, внешнеэкономические посредники, международные организации как Всемирная торговая организация, Международный валютный фонд, Международный банк развития и реконструкции и др.

 Объектами ВЭД являются – товары, услуги, информация, трудовые ресурсы, инвестиции, патенты. ВЭД осуществляется посредством экспорта и импорта товаров и услуг.

 Целями государственного регулирования ВЭД являются защита экономических интересов и суверенитета страны, экономической безопасности страны, использование иностранных кредитов для технического переоснащения; повышение конкурентоспособности товаров на внешнем рынке на основе модернизации производства; изменение структуры импорта за счет увеличения удельного веса продукции промышленного производства в форме высокоточных технологий; поощрение внешнеэкономической активного функционирования участников этой деятельности. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности осуществляется в целях сбалансированного социально-экономического развития Казахстана, на основе обеспечения эффективной внешнеэкономической деятельности, реализации внешнеэкономической политики республики.

 Исходя из этих целей определяются следующие задачи: формирование и продвижение стратегии развития ВЭД; установление критериев безопасности ввозимых и вывозимых товаров и услуг и установление соответствующего контроля; установление порядка поддержки участников ВЭД посредством стимулирования своих потребителей на мировом товарном рынке; создание условий для прогрессивных изменений в структуре производства и потребления товаров в РК; обеспечение условий для эффективной интеграции РК в мировую экономику.

 Формы мирохозяйственных связей весьма разнообразны, как и разнообразна деятельность человека. Одни авторы их укрупняют, другие детализируют. В укрупненном виде к формам внешнеэкономической деятельности относят:

- международную торговлю товарами и услугами; международную миграцию капиталов;

- международную миграцию рабочей силы;

- научные, технико – технологические, социально – культурные услуги;

- производственно – техническое сотрудничество;

- валютно – финансовые и кредитные отношения;

- транспортно – коммуникационное сотрудничество.

 Наличие удобных трансконтинентальных направлений грузопотоков создает условия для сближения страны с важнейшими международными рынками товаров и услуг. Поэтому для всех стран, в т. ч. и Казахстану, важно создать высокий коэффициент транзитивности своей территории, что и делается посредством строительства железных дорог, автомобильных магистралей, расширением и улучшением возможностей аэропортов. Приведенные формы внешнеэкономической деятельности определяют основные формы государственного регулирования, к числу которых относятся: финансирование внешнеэкономической деятельности; налогообложение; инвестирование; внешнее заимствование; внешняя задолженность; субсидирование экспорта.

 Важнейшим фактором, способствующим укреплению двусторонних отношений и росту экономического сотрудничества, является институциональная составляющая. В Казахстане созданы и функционируют соответствующие органы власти. В числе их уполномоченный орган – Министерство иностранных дел, с соответствующими департаментами в регионах и городах Алматы и Астана, Шымкент, Национальный банк РК, Государственный таможенный комитет, другие министерства и ведомства, а также торгово – промышленная палата Казахстана и т.д. Всем, от Правительства и Уполномоченного органа до местных органов власти законодательно определены их компетенции. Так в компетенцию Правительства входят 15 обязанностей, уполномоченного органа 14, в соответствии с которыми они должны разрабатывать, выполнять, инициировать и т.д.

Государственное регулирование ВЭД осуществляются административно - организационные, нормативно-правовыми и экономическими методами. Административно – организационные методы имеют характер прямого воздействия носящий, в основном, ограничительный характер. Нормативно-правовые методы устанавливают нормы и законодательно установленные порядки проведения переговорных процессов, двусторонних и многосторонних взаимоотношений стран и т. д. Они регулируются государственными законами, нормативными актами, общепризнанными международными принципами и нормами международного права и международными договорами. Экономические методы регулирования воздействуют на экономические интересы участников внешнеэкономической деятельности косвенно.

В административных методах регулирования используются следующие инструменты:

- регистрация участников ВЭД;

- декларирование товаров и имущества, перемещаемых через таможенную границу;

- порядок экспорта и импорта товаров;

- меры оперативного регулирования ВЭД посредством санкций и других мер;

- нетарифное регулирование.

 В экономических методах регулирования используются следующие инструменты:

- валютный контроль;

 - таможенные тарифы;

- таможенные пошлины;

- фискальная политика;

- амортизационная политика;

- денежная и кредитная политика.

 В организационно – управленческом методе используются следующие инструменты:

- лицензирование и квотирование порядка экспорта и импорта товаров;

- антимонопольное законодательство;

- товарная -сертификация и санитарно – эпидемиологический надзор;

- защита интеллектуальной, имущественной собственности граждан, предприятий и учреждений Республики Казахстан.

 Соотношение экономических и административно – организационных методов воздействия внешнеэкономической деятельности на национальную экономику определяет характер национальной экономики. В чистом виде протекционизм или открытая экономика во внешнеэкономической деятельности государств на сегодняшний день не встречаются. Административно – организационные формы воздействия на участников внешнеэкономической деятельности имеют место у развивающихся стран, защищающих свою экономику. Внешнеэкономическая политика, носящая умеренный характер, проявляется в определенном сочетании элементов открытой экономики и протекционизма.

 Все вышеназванные формы, методы и инструменты внешнеэкономической деятельности в межгосударственных делах формировались и оттачивались веками. Теоретической основой их являлись теория меркантилизма, инструментом которой являлись протекционистские меры по сдерживанию импорта и стимулированию экспорта.

 С развитием производительных сил и переходом к машинному производству, развитием промышленного производства товаров появилась теория фритредерства или свободной торговли, которая сняла многие барьеры для развития внешнеэкономической деятельности. Это означало переход от ранних видов международной торговли к торговым отношениям эпохи промышленных революции, затем и к эпохе глобализации мировой торговли.

 15.2 Регулирование внешнеторговой деятельности.

 Во внешнеэкономической деятельности государственных органов власти, как было отмечено выше первой и наиболее важной является внешняя торговля.  Внешняя торговля – это деятельность участников внешнеторговой деятельности, связанная с вывозом из Республики Казахстан и (или) ввозом в Республику Казахстан товаров и услуг. Современная внешняя торговля в мировой экономике происходит в условиях, где национальные экономики, при членстве в ВТО, являются открытой экономикой.

 При вхождении в ВТО государство – заявитель подает заявление о намерении стать членом этой международной экономической организации. Членами ВТО назначается комиссия. Так, Казахстан такое заявление подал в 1996 г. Назначена комиссия из 43 государств – членов этой организации. Из них 26 изъявили желание провести переговорный процесс. На середину апреля 2011 г. завершены переговоры со всеми государствами за исключением Саудовской Аравии. То есть, вступление в ВТО – есть длительный переговорный процесс, где каждая страна защищает свои интересы в ходе двусторонних переговоров. Государства, защищая свои экономические интересы и безопасность, проводят и используют определенную систему протекционистских мер.

 Государственное регулирование внешнеторговой деятельности представляет собой координированное воздействие на процессы, обеспечивающие эффективное функционирование экономики, посредством законодательно регулирующего и контролирующего характера. Внешнеторговая политика представляет собой регулирование торговых отношений с другими странами в целях обеспечения доступа отечественных организаций на мировой рынок, защиты отечественных организаций от недобросовестной конкуренции со стороны предприятий других стран, поощрений изменения структуры экспорта и импорта, финансово – информационной поддержки отечественных организаций в продвижении товаров и услуг на мировой рынок.

Государственное регулирование внешнеторговой деятельности основывается на Конституции РК и государственными законами, нормативными актами, а также общепризнанными принципами и нормами международного права и международными договорами. В систему правового регулирования входят: Таможенный Кодекс РК, Закон РК «О таможенном тарифе», Закон РК «О регулировании торговой деятельности», Закон РК «О свободных экономических зонах», Закон РК «О приграничной торговле».

Целями и задачами регулирования торговой деятельности являются:

  1) удовлетворение потребностей населения в товарах и развитие торговой инфраструктуры;

   2) организация торгового обслуживания и общественного питания;

 3) содействие развитию и совершенствованию торговой деятельности в Республике Казахстан;

 4) обеспечение условий для интеграции Республики Казахстан в мировую систему торговли;

  5) повышение конкурентоспособности отечественных товаров;

  6) содействие устойчивому развитию экономики государства;

  7) обеспечение продовольственной безопасности;

      8) обеспечение недискриминационных условий для казахстанских производителей на внутренних и внешних рынках.

      Основными принципами регулирования торговой деятельности являются:

 1) равенство прав субъектов торговой деятельности;

 2) невмешательство государственных органов в торговую деятельность, за исключением случаев, установленных законодательством Республики Казахстан;

 3) поддержка свободного и добросовестного предпринимательства;

 4) обеспечение качественного торгового обслуживания;

 5) свободный выбор вида торговой деятельности и возможность ее осуществления субъектами торговой деятельности;

 6) единство торговой политики как составной части государственной экономической политики Республики Казахстан;

 7) обеспечение в равной мере защиты прав и законных интересов потребителей, субъектов торговой деятельности и государства;

 8) единство применения методов государственного регулирования внешнеторговой деятельности на всей территории Республики Казахстан;

 9) гласность при разработке, принятии и применении мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности;

 10) обоснованность, объективность и прозрачность применения мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности. (В Законе РК «О регулировании торговой деятельности»).

 Формами государственного регулирования внешнеторговой деятельности являются: определение порядка осуществления торговой деятельности, определение условий перемещения товаров через таможенную границу, стимулирование развития экспортной деятельности, государственный контроль и надзор за торговой деятельностью, сертификация.

 Методами государственного регулирования торговой деятельности являются:

 1) таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности;

 2) нетарифное регулирование внешнеторговой деятельности;

 3) приостановление продажи и (или) запрет на продажу товаров в порядке, установленном законодательством Республики Казахстан;

 4) применение специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер;

 5) участие в международных экономических санкциях;

 6) применение ответных мер;

 7) применение особых видов запретов и ограничений;

 8) применение компенсирующей меры. (Закон РК «О регулировании торговой деятельности»).

 Регулятивный процесс включает государственные меры по развитию внешнеторговой деятельности, к числу которых относятся:

- обеспечение функционирования систем гарантий и страхования экспортных кредитов;

- организация торговых выставок, ярмарок и др. мероприятий, способствующих развитию внешнеторговой деятельности;

- обеспечение создания системы внешнеторговой информации и информационно – консультационных служб;

- реализация других форм стимулирования и поощрения внешнеторговой деятельности.

 К инструментам государственного регулирования внешнеторговой деятельности относится широкий набор мер, которые делятся на общие и специальные инструменты.

 Общие инструменты в виде инвестиционной политики, денежно – кредитной и других видов экономической политики, которые оказывают регулирующие воздействие на состояние национальной экономики и тем самым создают материальную базу ВЭД.

 К специальным инструментам обычно относят: таможенно – тарифное регулирование, нетарифное регулирование, компенсационные меры, а также в казахстанском законодательстве предусмотрены запреты или ограничения. (Статья 16. Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности).

      К мерам таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности относится применение: 1) таможенных пошлин; 2) тарифных льгот; 3) тарифных преференций; 4) тарифных квот.

 В мировой практике и учебной литературе, в качестве специального инструмента внешнеторговой деятельности, выделяют прямое содействие в осуществлении ВЭД.

 Тарифные инструменты государственного регулирования внешнеторговых отношений осуществляется посредством системы таможенных пошлин. Таможенные пошлины выполняют три основные функции:

- фискальную – пополнение государственного бюджета;

- протекционистскую – защита отечественных производителей;

- регулирующую – регулирование товарных потоков в страну и из страны.

Таможенные пошлины основываются на таможенных тарифах – импортный и экспортный таможенный тариф.

  К мерам нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности относятся:

      1) запрет;

      2) количественные ограничения;

      3) разрешительный порядок;

      4) исключительное право;

      5) автоматическое лицензирование (наблюдение).

 6) участие в выполнении международных экономических санкций;

 7) технические, фармацевтические, санитарные, ветеринарные, фитосанитарные, экологические стандарты, нормы и требования, контроль за качеством ввозимых товаров.

 Нетарифные инструменты вводятся для ограничения внешней торговли прямыми и косвенными методами. Прямые методы используют такие инструменты как квотирование, лицензирование, добровольное ограничение экспорта, антидемпинговые пошлины, компенсационные пошлины и сборы. Косвенные методы осуществляются посредством скрытых инструментов, включающих технические, санитарные, ветеринарные и другие требования, а также выполнения административных и таможенных формальностей. Финансовые инструменты используются посредством импортных депозитов, субсидирования экспорта и кредитования экспорта.

 В системе нетарифных методов еще различают барьеры, которые увеличивают стоимость импортируемых товаров сверх таможенной пошлины. К числу факторов увеличивающих стоимость импортируемых товаров относят внутренние налоги и сборы, различные таможенные сборы за оформление, хранение, таможенное сопровождение, регистрационные и иные сборы, специальные налоги, добавочные пошлины и др. Кроме этого, проводится декретирование таможенной оценки, т.е. проводится установление таможенной стоимости определенных товаров, применяемой для исчисления таможенных пошлин и сборов в административном порядке.

 В нетарифном регулировании важнейшим инструментом является квотирование, посредством которого определяется количественное или стоимостное ограничение экспорта или импорта товаров и услуг. Правительство Казахстана устанавливает тарифные квоты в целях обеспечения минимального доступа иностранных товаров на рынок. Также предусматривается доступ иностранных товаров на отечественный рынок исходя из потребностей и емкости рынка.

 Государственная монополия на ввоз и вывоз товаров в Казахстане осуществляется посредством лицензирования. Лицензии выдаются государственным предприятиям Правительством РК или на конкурсной основе.

 В современной мировой торговле широко используется такой инструмент как субсидирование внешней торговли и государственный протекционизм, реализуемые через деятельность специальных институтов по развитию и продвижению товаров (Trade Promotion Organizations), осуществляющих всестороннюю поддержку экспортоориентированных производств. Такие национальные организации содействия торговли имеют место почти во всех странах. Например, Korea (Южная Корея), UK Trade and Investment (Великобритания), Austrade (Австралия) и др., которые берут на себя важную роль в поддержке экспортных инициатив частного сектора при помощи различных программ по оказанию содействия и услугам. Ведущие мировые державы, зрелые экспортеры, широко применяют инструменты государственной поддержки экспорта.

 Главным экспортируемым товаром Республики Казахстан является V категория товаров по ТНВЭД 25-27 “*Минеральные продукты*”. В январе 2020 было экспортировано минеральных продуктов на сумму 3,360,078.9 тыс. долл. США . Недрагоценных металлов и изделий из них — на 523,264.8 тыс. долл. США. Продукты растительного происхождения — на 147,660.0 тыс. долл. США. (*Текущая ситуация на рынках Казахстана. В цифрах.* [*https://blog.kazdata.kz/category/companies*](https://blog.kazdata.kz/category/companies)*).*

Из опубликованной статистики отметим, что по предварительным данным МНЭ РК в январе - мае 2020 внешнеторговый оборот РК составил **$34,9 млрд**и по сравнению с аналогичным периодом 2019 года уменьшился 8**9,3%).** На фоне более выраженного падения импорта профицит торгового баланса РК снизился лишь на**1,8%, до отметки $9,7 млрд.** (Внешнеторговый оборот РК за январь – май составил $35 млрд. <https://forbes.kz//finances/markets/vneshnetorgovyiy_oborot_rk_za_yanvar-may_sostavil_35_mlrd/>?).

 У Казахстана довольно много торговых партнеров, но в основном значение имеют около 20 стран. Специальный анализ показал, что ключевые для экспорта Казахстана страны в 2012 и в 2018 годах остались реально ключевыми, в первом случае (2012 г.) их доля в экспорте составила 92,7%, а во втором (2018 г.) 88,7%. Следует заметить, что не меняется первая пятерка импортеров казахстанских товаров, чья доля составляет в среднем 55%. Это Италия, Китай, Нидерланды, Россия, Франция.

 ([ИА REGNUM](https://regnum.ru/). Экспорт Казахстана: обзор динамики. regnum.ru/news/economy/2700790.html).

 В товарообороте с зарубежными странами структура импорта Казахстана выглядит следующим образом:

Больше всего в Казахстан импортировано товаров из категории «Машины, оборудование и механизмы, электротехническое оборудование» — на сумму 902,311.5 тыс. долл. США.

На втором месте — недрагоценные металлы и изделия из них на сумму 344,255.7 тыс. долл. США.

На 3-м месте по импорту товары из категории «Продукция химической промышленности». Таких товаров импортировано на сумму 312,768.7 тыс. долл. США

 Анализ товарооборота Казахстана с Россией, Китаем, Германией по импортутоварови услуг выглядит следующим образом: Россия — главный партнёр Казахстана по импорту товаров. На втором месте, с большим отрывом — Китай, затем Германия. Импорт из остальных стран значительно меньше.

Импорт из России в Казахстан в декабре 2019 года составил 1,384,116.6 тыс. долл. США.

Импорт из Китая в Республику Казахстан в декабре 2019 составил 654,623.4 тыс. долл. США.

Импорт из Германии в Республику Казахстан в декабре 2019 составил 158,604.7 тыс. долл. США.

*Текущая ситуация на рынках Казахстана. В цифрах.* [*https://blog.kazdata.kz/import-export/vneshnyaya-torgovlya-i-struktura-importa-v-oktyabre-2019.htm*](https://blog.kazdata.kz/import-export/vneshnyaya-torgovlya-i-struktura-importa-v-oktyabre-2019.htm)

 В прогнозах на будущее остается уповать на благоприятную ценовую конъюнктуру на мировых товарных рынках и на планомерную реализацию государственных программ по созданию новых предприятий с использованием инновационных мер. К этому подвигают и показатели общего торгового оборота импорта на мировых рынках.

Таблица - Динамика внешнеторгового оборота Казахстана (млн. долл. США)

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 2007 | 2008 | 2009 | 2010 | 2011 2018 |
| Внешнеторговый оборот | 80511.7 | 109072.6 | 71604.4 | 88976.6 | 129500.0 |
| Экспорт | 47755.3 | 71183.6 | 43195.7 | 59216.6 | 88500.0(61111,2 |
| Импорт | 32756.4 | 37889 | 28408.7 | 29760 | 41000.0 |

Показатели РК выглядят неплохо (см. таблицу), но вся проблема в структуре экспорта и импорта. Остается уповать на показатель «казахстанское содержание», которое подвигнет казахстанских производителей на активное освоение обрабатывающих отраслей и на их продвижение товаров и услуг на внешние рынки, что увеличит их долю в общем объеме внешнеторговой деятельности.

15. 3. Государственное регулирование движения инвестиции.

 Развитие системы институциональных и индивидуальных инвесторов определяет важное направление внешнеэкономической деятельности государства в регулировании иностранных инвестиций и вывоза капитала в зарубежные страны. Л. Дж. Гитман и М.Д. Джонк выделяют в качестве инвестиций способ помещения капитала, который должен обеспечить сохранение или возрастание стоимости капитала и (или) принести положительную величину дохода. (http://bibliotekar.kz/investicionnoe-pravo-respubliki-kazahsta/3-pravovaja-priroda-investicii-). Здесь полное отождествление понятий «инвестиции» и «капиталовложения». В современной глобальной экономике движение капитала осуществляется через прямые иностранные инвестиции. Поэтому международные экономические отношения находятся в ведении Министерства иностранных дел.

 Иностранные инвестиции один из немногих важных факторов развития экономического потенциала страны. На сегодняшний день весь мир в одном огромном потоке используют иностранные инвестиции для развития своих экономических, социальных, общественных и политических возможностей своего государства. В 2017 году 65 стран и экономик приняли не менее 126 мер в инвестиционных политиках, из которых 84% были благоприятными для инвесторов. ♣ Эти страны упростили условия входа в ряд отраслей, включая транспорт, энергетику и обрабатывающую промышленность. ♣ Страны также упростили административные процедуры, предоставили стимулы и создали новые специальные экономические зоны (СЭЗ). ♣ Инвестиционная политика (в частности, политика в области ПИИ) рассматривается как ключевой инструмент промышленной политики. ♣ Со 2 июня 2017 года по 1 мая 2018 года 128 экономик мира осуществили рекордные 314 реформы, улучшающие деловую среду (рейтинг Всемирного банка «Ведение бизнеса», 2019 год). ♣ Неопределенность касательно мировых экономических перспектив, омраченные рисками торгового и инвестиционного протекционизма, а также геополитическим риском. ♣ Эскалация торговой напряженности могут негативно повлиять на инвестиции в глобальные производственно-сбытовые цепочки. ♣ Налоговые реформы в США и усиление налоговой конкуренции, вероятно, повлияют на глобальные потоки инвестиций. ♣ Мировая средняя возвратность иностранных инвестиций составляет 6,7% по сравнению с 8,1% в 2012 году. Возвратность инвестиций снижается во всех регионах. Снижение возвратности иностранных инвестиций может повлиять на долгосрочные перспективы.

 Ключевыми факторами, влияющие на решения инвесторов, являются инвестиционные стимулы или гарантии, что часто используются для повышения конкурентоспособности инвестиций для конкретных проектов или секторов, но недостатки в инвестиционном климате должны быть устранены в первую очередь.

 Инвесторы учитывают широкий спектр факторов при принятии решения об инвестировании, где политическая стабильность и благоприятная для бизнеса нормативная среда являются наиболее важными факторами. При инвестиционных решениях во внимание принимаются следующие факторы: политическая стабильность и безопасность; нормативно-правовая среда; большой внутренний рынок; макроэкономическая среда и благоприятный валютный курс; квалифицированные кадры; инфраструктура; низкие налоговые ставки; низкая оплата труда и стоимость вложений; доступ к земле или недвижимости; финансирование на внутреннем рынке.

(Обзор инвестиционной привлекательности стран Центральной Азии. https://www.sk.kz/upload/iblock/d34/d34cfc911970b45c9b695e392a7d250a).
Болат, Алибек Алмазулы. Развитие законодательства Республики Казахстан по регулированию иностранных инвестиций. Молодой ученый. — 2016. — № 25 (129). — С. 457-459. — URL: <https://moluch.ru/archive/129/35317/>.

 Последние десятилетия характеризуются инвестиционными вложениями все большего числа владельцев капитала различных стран, а также вывозом капитала из развивающихся стран. Следует отметить, что особенностью современного процесса мирового хозяйствования является то, что многие страны являются одновременно и импортерами и экспортерами капитала. Инвестиции осуществляются в различных формах – ссудные инвестиции, прямые и портфельные; выбор формы зависит от хозяйственной конъюнктуры.

 Государственное регулирование движения капитала осуществляется в двух основных формах:

- инвестиции в национальную экономику иностранного капитала;

- вывоз капитала в экономику других стран.

По первой форме объем валового притока прямых инвестиций в экономику Казахстана составил около 350 млрд. долл. США. По итогам 2019 года валовый приток ПИИ в Казахстан составил $24,1 миллиарда против $24,3 миллиарда в 2018 году по данным пресс-службы АО «НК «Kazakh Invest». Больше всего в экономику Казахстана вложили инвесторы из Нидерландов – $7,3 млрд (с долей 30,2%). Далее расположились инвесторы из США – $5,5 млрд (23,0%), Швейцарии – $2,2 млрд. Стоит отметить, что китайские инвесторы потеснили инвесторов из Российской Федерации, и заняли 4 место – $1,7 млрд (7,0%), в то время как РФ замкнула пятерку лидеров – $1,4 млрд. (5,8%). Объем валового притока иностранных инвестиций в Казахстан достиг $350 млрд. <https://forbes.kz/news/2020/04/08/newsid_222885>

 По рейтингу стран мира по уровню прямых иностранных инвестиций (**The World Bank: Foreign direct investment 2019) Казахстан находится на 134 месте, после Таджикистана. на первом месте - США, на втором - КНР, третьем - Германия.** Рейтинг стран мира по уровню прямых иностранных инвестиций. [https://gtmarket.ru/ratings/foreign-direct-investment-index\](https://gtmarket.ru/ratings/foreign-direct-investment-index%5C)

 Государственное регулирование иностранных инвестиций связано с формированием институциональных структур и комплексом мер, направленных на защиту, поддержку и повышение эффективности политики капиталовложений из-за рубежа. Все это вызвало политику либерализации режима иностранных инвестиций. Это связано с тем, что импорт капитала ведет к привлечению дополнительных финансовых и материальных ресурсов в национальную экономику и решает проблемы труда и занятости населения, социальные вопросы, а также решает проблемы накопления капитала в стране импортере и создает условия экономического роста.

 Вместе с тем, если в стране происходит неконтролируемое вливание иностранных инвестиций, то может создаться угроза национальной безопасности. Угроза безопасности страны произойдет из-за чрезмерно большого объема вывоза иностранными компаниями сырья и капитала, а также ограничения деятельности национального капитала. Все это требует использования таких методов и инструментов в механизме движения капиталов, которые способствовали бы поступательному движению национальной экономики.

 В системе воздействия государства на иностранное инвестирование в национальную экономику определяют два метода:

- привлечение иностранных инвестиций;

- ограничение иностранных инвестиций.

 При использовании первого метода государство проводит следующие регулятивные меры:

- налоговые и таможенные меры;

- гарантии правовой защиты иностранных инвестиций;

- гарантии использования доходов;

- гласность в деятельности государственных органов власти;

- возможность возвращения капитала с прибылью;

- создание свободных экономических зон и предоставление концессий.

 К инструментам ограничительных мер относятся:

- установление ограничительной доли иностранцев в уставном капитале совместных предприятий;

- оговорки в отношении создания предприятий с иностранными инвестициями;

- оговорки о необходимости использования местных факторов и компонентов производства (казахстанское содержание).

 По состоянию национальной экономики в текущем моменте, а также в зависимости от состояния мировой и региональной экономики государственные органы власти определяют в каком направлении действовать, а именно – ограничивать приток капитала или стимулировать приток капитала и какие инструменты инвестиционной политики использовать.

 Государственное регулирование экспорта капитала осуществляется посредством информационной и технической поддержки инвесторов, в организации технико – экономического обоснования проекта, анализе бизнес – плана, в финансировании инвестиционного проекта, в предоставлении налоговых льгот, кредитования и страхования.

 Государственное регулирование экспорта капитала может быть направлено на ограничение незаконного вывоза капитала, на пресечение криминального капитала.

 Государственное стимулирование и поддержка инвестиций в Казахстане отражены в Законе РК «Об инвестициях». Механизм осуществления государственной поддержки инвестиций заключается в следующем:

- освобождение от уплаты корпоративного подоходного налога и налога на имущество;

- вводится институт добровольного страхования в соответствии с международной практикой страхования некоммерческих рисков;

- кардинально изменен порядок разрешения инвестиционных споров, а именно допускается разрешение споров в международных арбитражных органах;

- предоставление инвестиционных преференций.

Основным условием предоставления инвестиционных преференций является необходимость осуществления инвестиций в приоритетные отрасли экономики.

 Государственная поддержка инвестиций осуществляется посредством:

- предоставления таможенных льгот при импортировании оборудования и комплектующих к нему для приоритетных отраслей экономики;

- освобождения от таможенной пошлины на срок действия контракта, но не более 5 лет с момента регистрации контракта.

 Государственные натурные гранты предоставляются уполномоченными органами по согласованию с органами власти по управлению государственным имуществом, земельными ресурсами, местными исполнительными органами. В качестве натурных грантов могут передаваться земельные участки, здания, сооружения, машины и оборудование, вычислительная техника, измерительные и регулирующие приборы и устройства, производственный и хозяйственный инвентарь, грузовой и пассажирский автотранспорт.

  В современных условиях правовое регулирование иностранных инвестиций осуществ­ляется на национально-правовом и международно-правовом уровнях. Недостатки национально-правового регулирования отношений, связанных с иностранными инвестициями, могут быть компенсированы путем международно-правового регулирования такого вида отношений.

 Гарантии иностранным инвестициям, предоставленные национальным законом, в любое время могут быть отменены по причине принятия нового закона. Гарантии, предоставленные международным договором, государство не может отменить в одностороннем порядке, поэтому, несмотря на сходство содержания национальных законов и междуна­родных договоров о защите инвестиций, международно-правовое регулирование иностранных инвести­ций имеет важное значение, особенно для иностранных инвесторов.

 Международно-правовое регулирование иностранных инвестиций состоит из многосторонних и двусторонних международных соглашений. Кроме того, большую роль в унификации общих подходов национального законодательства различных государств к регулированию иностранных инвестиций играют международные организации системы ООН, различные универсальные и региональные междуна­родные организации. В рамках этих организаций был принят ряд документов, оказавших большое влияние на правовое регулирование иностранных инвестиций.

Составную часть международно-правового регулирования иностранных инвестиций составляют двусторонние соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций.

Приведенный подход к предоставлению инвестиционных преференций обеспечит целевое использование мер государственной поддержки и эффективности реализации инвестиционных проектов.

Литература**:**

1. Закон РК «О регулировании торговой деятельности» Казахстан от 12 апреля 2004 года № 544. обновленный с изменениями на: 25.06.2020 г.

2. Законодательное регулирование инвестиционной деятельности в Республике Казахстан Российской Федерации. https://articlekz.com/article/11190

3.Закон РК «О специальных экономических зонах в Республике Казахстан»

4.Текущая ситуация на рынках Казахстана. В цифрах. <https://blog.kazdata.kz/category/companies>

 5. Внешнеторговый оборот РК за январь – май составил $35 млрд. <https://forbes.kz//finances/markets/vneshnetorgovyiy_oborot_rk_za_yanvar-may_sostavil_35_mlrd/>?

 6. [ИА REGNUM](https://regnum.ru/). Экспорт Казахстана: обзор динамики. regnum.ru/news/economy/2700790.html

 7. Обзор инвестиционной привлекательности стран Центральной Азии. <https://www.sk.kz/upload/iblock/d34/d34cfc911970b45c9b695e392a7d250a>

 8. Болат, Алибек Алмазулы. Развитие законодательства Республики Казахстан по регулированию иностранных инвестиций. Молодой ученый. — 2016. — № 25 (129). — С. 457-459. — URL: <https://moluch.ru/archive/129/35317/>.

 9. Объем валового притока иностранных инвестиций в Казахстан достиг $350 млрд. <https://forbes.kz/news/2020/04/08/newsid_222885>

 10. Рейтинг стран мира по уровню прямых иностранных инвестиций. [https://gtmarket.ru/ratings/foreign-direct-investment-index\](https://gtmarket.ru/ratings/foreign-direct-investment-index%5C)

11. ([иа regnum](https://regnum.ru/). Экспорт Казахстана: обзор динамики. regnum.ru/news/economy/2700790.html

 Вопросы и учебные задания

1.Рассмотрите различные трактовки понятий международные экономические отношения и внешнеэкономическая деятельность, их формы. Если у вас сложилось свое мнение, то объясните его.

2.Составьте свое объяснение причин образования всемирного хозяйства, если таковое у вас не сложилось, то объясните существующих взглядов.

3.Расскажите действие экономических, политических факторов европейской интеграции. Сравните их с факторами евразийского экономического союза. Какие преимущества и недостатки они имеют?

4.Дайте определение цели государственного регулирования ВЭД, а также вытекающих из него задач. Покажите, как они выполняются в реальной практике.

Какие существуют методы регулирования, и какие инструменты в каждой из них используются?

5.Какие формы и инструменты внешнеторговой деятельности вы знаете?

Представим себе, что вы эксперт в аппарате Президента, вам поручено рассмотреть динамику внешнеторгового оборота Казахстана и дать свое заключение. Какие рекомендации вы бы дали?

6.Как вы понимаете термины государственное регулирование экспорта капитала, государственное регулирование импорта капитала, прямые иностранные инвестиции?